



PORTRAIT DE COMMERÇANTS

Sébastien Doro chez Bricomarché

Route de Bordeaux à Aire sur l'Adour (40800)

05.58.71.76.80 www.bricomarche.com

Bonjour Sébastien. Etes-vous originaire d'ici

Non je suis du Nord et ma femme de la région de Toulouse où nous avons habité plusieurs années.

Présentez-moi votre activité en quelques mots ?

Nous tenons un commerce de proximité tourné vers les équipements de la maison (brico, déco, bâti, jardin, animalerie, reproduction de clés...). Nous proposons aussi un service de location de véhicule utilitaires (plateau benne, camionnette...) pour transporter tous vos achats ! Nos petits + : la livraison de vos fournitures, plus de 20000 références avec le "Click and Collect", le Bâti Drive ou encore le SAV toutes marques pour notre outillage divers et motoculture.

Quelle est votre clientèle ?

Notre clientèle est composée de 80% de particuliers, 10% d'entreprises et 10% de collectivités. Ce sont essentiellement des locaux à 90% et 10% sur des résidences secondaires (on bricole souvent pendant ses vacances !). Mais on note cependant une parité homme / femme dans notre clientèle actuelle !

Comment vous est venue l'idée de faire ce métier ?

Je n'ai pas toujours travaillé dans cette branche. J'ai en effet commencé comme responsable d'un magasin de sport avant de m'orienter vers une concession auto . Mais le goût du bricolage a pris le dessus et c'est comme ça que nous avons décidé d'intégrer le Groupement des Mousquetaires qui a la particularité d'appartenir à ses adhérents. Et nous voilà arrivés à Aire sur l'Adour en décembre 2015 !

Des animations particulières dont vous aimeriez parler ?

Nous proposons des opérations ponctuelles pour les porteurs de la carte de fidélité (10% de remise dès 500€ d'achat) ainsi que 10% à 15% de remise sur des jours particuliers. Au total, vous pouvez profiter de 44 opérations promotionnelles annuelles ouvertes à tous !

Retrouvez toutes leurs promo sur Facebook ! Vous trouverez forcément votre bonheur !
www.bricomarche.com

